

# 来年3月の金融円滑化法終了にどう手を打つか？ 銀行とのパイプが密になればビジネスチャンスにもなる!?

2009年12月に施行された「中小企業金融円滑化法」の期限は、いよいよ来年の3月末。これまで2回にわたって期限が延長されたが、今度こそは来年3月が期限となる。

金融円滑化法が終了すると、来年2013年4月以降は銀行の融資スタンスが大幅に変わることが予測できる。何の手も打たないでいると、今後の資金調達が非常に困難になるだろう。

円滑化法終了で多くの企業が「破たん懸念先」に格下げされてしまい、融資の返済を迫られ、事業停止

に追い込まれる最悪の事態も想定される。そうなると、会計事務所にとっても顧問先が大幅に減るといった大きなダメージを受けることになる。

金融円滑化法によって返済のリスケジュールを行っている企業は、10社に1社ほどの割合といわれている。ただ、顧問先と顧問税理士の関係があまり密接ではない場合、リスケジュールを行っていることを税理士に報告していないことも想定される。実際には、税理士の顧問先でリスケジュールをしている先は、把握しているよりも多い可能性

がある。「まだ来年の話」と思ったら、実は大間違い。来年1月には銀行はすべての貸出金に対して自己査定を実施するといわれている。それまでに会計事務所が顧問先に対して働きかける必要があるだろう。

一方で、税理士にとって金融円滑化法終了はビジネスチャンスとも受け取ることができる。顧問先の金融円滑化法終了対策で、銀行と密接なコミュニケーションを取ることによって、新たな顧客の紹介が期待できるからだ。

顧問先のほうから金融円滑化法

について聞いてくるケースは少ないと思われる。「顧問先を守る」「紹介を増やす」という2つの観点から、金融円滑化法終了対策について動くことが、税理士の使命ともいえるだろう。

金融円滑化法終了前に、税理士はどのようなアクションを取ればいいのか？ 借入金の返済に悩む顧問先を助けて、銀行から紹介を得るノウハウを説明したDVD教材「金融円滑化法終了前に銀行とのパイプを太くする方法」が好評発売中です。

お問い合わせ、お申し込みは「ビジネスストアBisco」またはTel. 03-5420-2711まで。

URL: <http://www.bisco24.com>

## 原尚美税理士らが 出版パーティーを開催



『トコトンわかる株式会社の作り方』出版記念パーティーが8月7日(火)、綱町三井倶楽部(東京都港区)で開催された。当日は、参加人数80名を超える大盛況となり、執筆者である原尚美氏(税理士)、吉田秀子氏(行政書士・特定社会保険労務士)、渡邊央氏(司法書士)の3名のミニ講演、ミニスピーチをはじめ、金融機関など各界からのゲストスピーチや10月から始まる新事業の発表などが行われた。会の最後に原尚美氏は「これまで実務経験を通じて培ってきた会計・労務の仕事やノウハウをもっと多くの人に伝えたい。それが私たちの使命だと考えています」と語った。

同書は、株式会社の会社設立マニュアルとして、マンガや図版を多用し解説。必要書類のサンプルの掲載や巻頭に株式会社設立準備シートを用意し、誰でもわかりやすく会社設立が理解できる仕組みになっている。



『トコトンわかる株式会社の作り方』  
新星出版社 1500円(税別)

## 「国際税務に強い」と専門分野を 生かして特色を出す Webと紹介で着実に顧客を獲得

「『国際税務に強い』って打ち出すと、それ以外のお客が来なくなるのではと心配しました。しかし、国際税務の需要が意外とあり、驚いています」と語るのは、

澁香織タックスアンドコンサルティング(東京都渋谷区)の澁香織税理士。2010年12月に独立開業し、堅調に事務所経営を軌道に乗せている。

「大手税理士法人には頼めないけれども、正しく国際税務の処理をしたい」という中小規模の外資系企業や、日本に来てビジネスを始めた外国人等を主なターゲットとしている。日本語がわからず、英語でしかコミュニケーションを取れない外国人の顧客も少なくなく、澁氏が英語にて正しい税務のアドバイスを施している。

新規顧客の獲得は、Webと紹介が中心。ホーム

ページ経由が最も多い。自身のブログやフェイスブックからも多くの問い合わせが来るという。

紹介は行政書士等の他士業や同業の税理士からがほとんど。「英語で国際税務ができる税理士」というパーソナルブランドが士業仲間に浸透し、紹介の確かな道筋を形成している。

澁氏は外資系航空会社勤務時に、知人の税理士を通して税務の面白さや奥深さを知り、税理士業界に入った。大手税理士法人に勤務し、税務監査を担当した後、国際税務のコンサルティング業務に従事。このときに現ビジネスの基盤を築いた。「今後日本に進出してビジネスをしたいという方が、安心してビジネスをできるよう、全力で応援してきたいです。それが私の役割だと自負しております」(澁氏)

自分の強みを生かしたい、という思いをベースに税理士ビジネスを突き進む澁氏。これからの会計事務所のあり方の一面を映し出している。



澁香織税理士

## 「個人の相続」「社長の相続」に共に取り組む会計事務所の全国ネットワーク アクセス資産税パートナーズ®

アクセス資産税パートナーズは、  
資産税ビジネスに取り組む会計事務所の全国ネットワークです。

これから資産税マーケットに参入する会計事務所、資産税ビジネスをより強化したい会計事務所の皆さまを、豊富なノウハウとツール、ならびに専門家ネットワークでバックアップします。加盟事務所は資産税ビジネスを、経常的な収益事業にすることができます。

集客サポートと  
実務サポートで  
バックアップ!

- 集客**
- アライアンスパートナーの構築
  - 新規開拓セミナーの開催
  - Webマーケティング
  - 提案・案件ノウハウ提供



- 実務**
- 資産税のプロである理事によるサポート
  - オンライン研修
  - 情報交流会

加盟事務所  
募集!  
※エリア定員制

## 「加盟事務所が資産税案件を 倍増できた3つの手法」 説明会で公開します!

■開催日程  
10/16[火] 福岡 TKPガーデンシティ博多  
11/6[火] 東京 弊社ビジネスラウンジ  
11/13[火] 大阪 北浜フォーラム  
11/14[水] 名古屋 安保ホール  
各回とも15:00~17:00

■定員 各会場15名様  
■参加費 無料  
※東京のみ20名様

[開催プログラム]  
第1部 加盟事務所が資産税案件を倍増できた3つの手法  
第2部 資産税案件が年間10件獲得できるノウハウと実務サポート  
第3部 アクセス資産税パートナーズのサポート内容説明  
第4部 個別相談